Chevron Havoline®

Le programme pour équipement installé Havoline®

Votre avantage sur un marché concurrentiel

C'est une question de gros bon sens des affaires! La concurrence dans le secteur des vidanges d'huile est très féroce. Mais lorsque vous mettez en vedette les produits Havoline® et arborez fièrement la marque Havoline, vous pouvez être certain que vos clients actuels et éventuels savent que vous êtes à la fine pointe de la technologie des lubrifiants. Ils sauront que vous installez un produit qui a hérité d'une solide réputation d'excellence, d'innovation et de fiabilité. Ils vous reconnaîtront en tant que fournisseur digne de confiance d'une des marques les plus prisées et les plus puissantes sur le marché.

Le programme pour équipement installé Havoline vous récompense pour votre fidélité à la marque et votre engagement envers la qualité avec :

- des produits de qualité
- une trousse de marchandisage gratuite
- matériel promotionnel
- soutien au marchandisage et aux activités
- médias et exigences concernant la publicité à frais partagés

Le programme

Le programme pour équipement installé Havoline vous aide à faire croître votre entreprise. Les entreprises qui s'engagent à vendre les produits des marques Chevron et Havoline bénéficient d'un soutien au marchandisage et aux activités sans pareil. C'est facile de participer. Vous profitez des avantages du programme dès que vous vous engagez à acheter une certaine quantité de produits. Le programme pour équipement installé Havoline s'adresse à deux niveaux de partenaires : Entrepreneurs et Installateurs

Modalités et conditions

Chevron Lubricants Canada se réserve le droit de refuser le remboursement des dépenses et des activités qui ne respectent pas les directives énoncées dans le présent document et qui, à son avis, enfreignent les pratiques commerciales courantes, les règlements et les directives. Chevron Lubricants Canada se réserve le droit, en tout temps, d'apporter des modifications ou de mettre fin à un ou à l'ensemble de ces programmes. Toute la publicité doit se conformer aux directives sur l'identité de Chevron Lubricants Canada ainsi qu'à toutes les lois et tous les règlements sur la publicité applicables.

Chevron Havoline®

Le programme pour équipement installé Havoline® – Niveau Entrepreneur

Soyez un entrepreneur.

La catégorie Entrepreneur Havoline a été établie pour les installateurs d'huile moteur qui apprécient la puissance de la marque Havoline.

Pour être admissible à titre d'entrepreneur Havoline, vous devez :

Faites un achat d'un minimum de 5 000 litres de produits admissibles, qui doit comprendre un minimum de 1 000 litres de produits de qualité supérieure.

Vous recevez :

En retour, les entreprises reçoivent des trousses de marchandisage adaptées contenant du précieux matériel de marchandisage pour la vitrine du magasin, des promotions à l'intention des utilisateurs finaux et ils peuvent obtenir des fonds de publicité à frais partagés, échangeables en ligne contre le matériel publicitaire ou de marketing de leur choix.

Le programme pour équipement installé Havoline – Niveau Installateur

Soyez un installateur.

La catégorie Installateur Havoline a été établie pour les installateurs d'huile moteur qui apprécient la puissance de la marque Havoline.

Pour être admissible à titre d'entrepreneur Havoline, vous devez :

Faites un achat d'un minimum de 1 500 litres et d'un maximum de 4 999 litres de produits admissibles, qui doit comprendre un minimum de 400 litres de produits de qualité supérieure.

Vous recevez :

En retour, les partenaires reçoivent des trousses de marchandisage adaptées contenant du précieux matériel de marchandisage pour la vitrine du magasin, des promotions à l'intention des utilisateurs finaux et ils peuvent obtenir des fonds de publicité à frais partagés, échangeables en ligne contre le matériel publicitaire ou de marketing de leur choix.

Trousse de marchandisage gratuite de niveau Entrepreneur

Banderole (1) 8 pi x 2 pi. En polyvinyle robuste et comprenant les anneaux.

Panneau métallique lumineux (1)
2 pi x 2 pi avec ampoules et ballast.

Tapis de plancher en papier (Emballage de 500) 17 3/4 po x 23 po

Horloge murale (1) 12 po x 12 po

Autocollants de rappel d'entretien électrostatiques (2 rouleaux de 500 chacun)
1 3/4 po x 2 1/2 po.

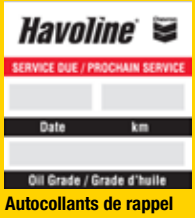
Trousse de marchandisage gratuite niveau Installateur

Banderole (1) 8 pi x 2 pi. En polyvinyle robuste et comprenant les anneaux.

Enseigne Havoline (1) Enseigne en métal
36 po x 24 po

Tapis de plancher en papier (Emballage de 500) 17 3/4 po x 23 po

Horloge murale (1) 12 po x 12 po



Autocollants de rappel d'entretien électrostatiques (2 rouleaux de 500 chacun)
1 3/4 po x 2 1/2 po.

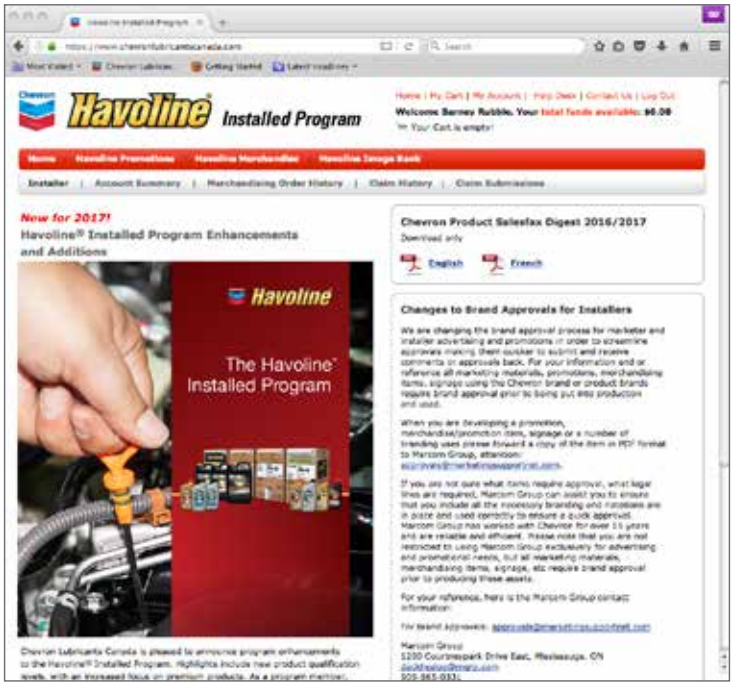
Matériel promotionnel

Le programme pour équipement installé Havoline offre un soutien continu aux entreprises grâce à des communications et à des promotions percutantes pour les consommateurs. Des promotions en temps opportun offertes tout au long de l'année sont continuellement mises à jour afin de présenter divers produits, services et des raisons d'acheter, ce qui, en définitive, contribue à faire prospérer vos affaires.

Qu'il s'agisse de remises, de cadeaux avec achats ou de produits phares, le soutien aux entreprises avec des offres créatives et attrayantes est toujours avantageux !

Protégez ce qui compte

Soutien au marchandisage et aux activités



Un programme personnalisé de marketing SupportNet en ligne a été conçu pour soutenir chaque étape du succès de votre entreprise. En ligne, vous trouverez d'innombrables documents de marketing, de marchandisage et de publicité.

Le programme de publicité à frais partagés pour équipement installé est un outil puissant qui garantit la disponibilité immédiate des fonds de marketing nécessaires pour attirer les clients dans votre établissement de graissage.

En plus d'une allocation de marchandisage initiale, les participants au programme peuvent gagner des fonds précieux du programme de publicité à frais partagés, basés sur les achats annuels en volume estimés (prenez en compte vos besoins hebdomadaires x 52 semaines). Les fonds de la publicité à frais partagés peuvent être utilisés pour des demandes spéciales de développement des affaires, telles que des promotions, du marketing direct, des affiches et des produits, ainsi que pour les médias.

Un fonds « virtuel » est créé au début de l'année civile et les fonds sont versés sous forme de remboursement. Les fonds non utilisés expirent à la fin de votre contrat annuel. Les installateurs doivent remplir un formulaire de déclaration et de validation d'achats pour participer au programme.

Chevron Havoline®

Un produit de la compagnie **Chevron**

© 2019 Chevron Canada Limitée. Tous droits réservés. Toutes les marques de commerce sont la propriété de Chevron Intellectual Property LLC ou de leurs détenteurs respectifs. CH2019HINSPRGF